dalkia
GROUPE EDF

CHARGÉ DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

VOS MISSIONS

- Mettre en œuvre le plan d'actions commerciales dans le respect des objectifs et des orientations définis
- Cibler de nouveaux prospects et développer l'activité commerciale
- Mener les négociations jusqu'à l'élaboration de la proposition commerciale en faisant preuve d'innovation dans la construction de l'offre
- Gérer la relation client et accompagner l'équipe d'exploitation et/ou le chargé de portefeuille clients lors de la prise en charge du contrat

VOS ATOUTS

- Engagement
- Sens de la performance
- Sens de la négociation
- Aisance relationnelle
- Innovation/Créativité
- Conviction

VOTRE PROFIL

- BAC+5, école d'ingénieur ou de commerce
- Une expérience dans la vente de services énergétiques est un plus

*PARCOURS DE CARRIÈRE

DANS LE DÉVELOPPEMENT/ COMMERCIAL

- Responsable d'Agence Commerciale
- Responsable Grands Comptes
- Chef de Projet Développement

DANS UNE AUTRE FILIÈRE

- Responsable d'Exploitation
- Responsable Marketing

LES MÉTIERS DE LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

FORT EN IMPACT
FAIBLE EN EMPREINTE

(*) Tous les emplois cités s'entendent H/F.
Découvrez nos métiers engagés dans la transition énergétique sur **dalkia.fr**
Ensemble, relevons le défi climatique.

POUR CONSULTER NOS OFFRES, RENDEZ-VOUS SUR

WWW.DALKIA.FR/DALKIA-RECRUTE

MES CONTACTS

MES IDÉES SUR CE POSTE

REJOINDRE DALKIA, C'EST :

- **Se sentir «utile»** avec des missions à **impact positif** contre le réchauffement climatique.
- **Évoluer dans un grand groupe centré sur l'humain** et s'engager dans des métiers de services au plus près des territoires.
- **S'épanouir sur des projets concrets,** divers et innovants.
- **Faire le choix d'une entreprise qui s'engage pour décarboner le monde :** un collectif de plus de 20 000 collaborateurs mobilisés en faveur de la transition énergétique ! Plus de 8 salariés sur 10 se déclarent fiers de travailler chez Dalkia et recommandent d'y travailler. Et si vous faisiez équipe avec nous ?