

CHARGÉ·E D'AFFAIRES



Vos missions

- Mettre en œuvre le plan d'actions commerciales dans le respect des objectifs et des orientations définis
- Cibler de nouveaux prospects et développer l'activité commerciale
- Mener les négociations jusqu'à l'élaboration de la proposition commerciale en faisant preuve d'innovation dans la construction de l'offre
- Gérer la relation client et accompagner l'équipe d'exploitation et/ou le/la chargé-e de clientèle lors de la prise en charge du contrat



Votre profil

 BAC+5, école d'ingénieur, ou de commerce



Vos atouts

- Engagement
- Sens de la performance
- Aisance relationnelle
- Innovation/Créativité
- Conviction

Votre parcours



DANS LE DÉVELOPPEMENT/ COMMERCIAL

- Responsable d'Agence Commerciale
- Responsable Grands Comptes
- Chef de Projet Développement
- Chargé·e de Clientèle

DANS UNE AUTRE FILIÈRE

- Responsable d'Exploitation
- Ingénieur·e d'Études



Pour consulter nos offres. rendez-vous sur

https://www.dalkia.fr/fr/dalkia-recrute

	MESCONIACIS	
(MES CONTACTS	
(
		ノ
	MES IDÉES SUR CE POSTE	
/		
1)
		`
		\
		`

DALKIA, C'EST AUSSI + DE PROXIMITÉ :

À TRAVERS 7 DIRECTIONS RÉGIONALES ET 5 FILIALES DE SPÉCIALITÉ. NOUS SOMMES PRÉSENTS SUR TOUT LE TERRITOIRE. IL Y A TOUJOURS UNE AGENCE OU UNE FILIALE PRÈS DE CHEZ VOUS!









