

# CHARGÉ·E D'AFFAIRES



## Vos missions

- Mettre en œuvre le plan d'actions commerciales dans le respect des objectifs et des orientations définis
- Cibler de nouveaux prospects et développer l'activité commerciale
- Mener les négociations jusqu'à l'élaboration de la proposition commerciale en faisant preuve d'innovation dans la construction de l'offre
- Gérer la relation client et accompagner l'équipe d'exploitation et/ou le/la chargé-e de clientèle lors de la prise en charge du contrat



## Vos atouts

- Engagement
- Sens de la performance
- Aisance relationnelle
- Innovation/Créativité
- Conviction



## Votre profil

- BAC+5, école d'ingénieur, ou de commerce



## Votre parcours

### DANS LE DÉVELOPPEMENT/ COMMERCIAL

- Responsable d'Agence Commerciale
- Responsable Grands Comptes
- Chef de Projet Développement
- Chargé-e de Clientèle

### DANS UNE AUTRE FILIÈRE

- Responsable d'Exploitation
- Ingénieur-e d'Études

rejoindre Dalkia, c'est rejoindre *+ qu'une entreprise*

Pour consulter nos offres,  
rendez-vous sur

<https://www.dalkia.fr/fr/dalkia-recrute>

MES CONTACTS

MES IDÉES SUR CE POSTE

**DALKIA, C'EST AUSSI + DE PROXIMITÉ :**

À TRAVERS 7 DIRECTIONS RÉGIONALES ET 5 FILIALES DE SPÉCIALITÉ,  
NOUS SOMMES PRÉSENTS SUR TOUT LE TERRITOIRE.  
IL Y A TOUJOURS UNE AGENCE OU UNE FILIALE PRÈS DE CHEZ VOUS !



Suivez-nous aussi sur

